



PROGRAMMA

Multilevel Marketing

CHI È Malinkà[®]

— ITALIAN MAKE-UP —

Malinkà Italian Make-up è un'azienda che opera sul mercato nazionale ed internazionale da oltre 20 anni.

Il marchio nasce da un'attenta ricerca di mercato mirata alla creazione di un nuovo brand che racchiudesse caratteristiche di femminilità, eleganza e innovazione. La scelta si è da subito incentrata su elementi naturali, come fiori e frutti, e si è focalizzata sul lampone moscovita, che in lingua Russa si pronuncia appunto **Malinkà**. Un frutto di bosco, dalle forme armoniose e dal colore intenso, che è diventato così il colore del packaging dell'intera linea. Un colore nuovo, elegante e allo stesso tempo giovanile.

Si decide così di lanciare una linea completa di Make-up, prodotta interamente, dal packaging al prodotto interno, in Italia. Grazie al riscontro positivo che ha ottenuto la linea di Make-up l'azienda ha deciso di ampliare il portafoglio prodotti a marchio Malinkà dando vita in poco tempo ai marchi Malinkà Visage; Malinkà Hair Care, Malinkà Body Care, Malinkà Depil e Malinkà Accessori, accreditandosi sul mercato come un marchio in grado di soddisfare ogni esigenza di bellezza delle donne, grazie ad un assortimento ampio ed eterogeneo e a prodotti tutti rigorosamente made in Italy con certificazioni di qualità e ipoallergenità.

Nel 2018 viene chiuso un importante contratto di distribuzione esclusiva per l'Italia di una linea di profumi europea, arricchendo ulteriormente la propria gamma.



*I prodotti sono tutti rigorosamente **MADE IN ITALY** con certificazione di qualità (ipoallergenici e senza nickel).*

NASCITA DEL PROGETTO: MULTILEVEL MARKETING

Grazie all'ampio assortimento raggiunto e al desiderio di essere sempre più vicini e diretti al consumatore finale, Malinka decide di aprirsi al mondo del multilevel marketing.

L'idea di base è quella di avere un gruppo di consulenti esperte che proponesse e facesse conoscere i prodotti in maniera diretta ed immediata alle loro clienti, di far arrivare i prodotti direttamente nelle mani del consumatore finale.

L'obiettivo è anche quello di offrire un'opportunità lavorativa comoda e flessibile, essere al fianco delle donne che hanno voglia di diventare imprenditrici di se stesse con flessibilità di orari e spostamenti, abbattere le barriere delle distanze fisiche e sfruttare a pieno la potenzialità del web.

COME POSSO ISCRIVERMI AL PROGRAMMA MULTILEVEL MARKETING DI Malink^a

— ITALIAN MAKE-UP —

1. Contattaci alla mail malinkaitalia@gmail.com o al numero whatsapp 081.519.73.06 (numero di assistenza whatsapp attivo dal lunedì al venerdì dalle 09:00 alle 18:00)
2. Contatta una consulente Malink^a sui gruppi facebook dedicati alle consulenti Malink^a e ottieni il **link invito** di una sponsor già attiva nel progetto Malink^a (ad oggi la rete Malink^a vanta la presenza di oltre 1,200 consulenti attive).
3. L'iscrizione è **GRATUITA** e senza obbligo di acquisto al momento dell'iscrizione. Dal momento in cui verrà effettuato il primo ordine l'account risulterà attivo, se nei tre mesi successivi all'iscrizione l'account non effettuerà alcun ordine verrà disattivato e sarà necessario crearne uno nuovo qualora si volesse procedere ad intraprendere l'attività di consulente Malink^a.
4. **Per poter aderire e ottenere i bonus del piano marketing FATTURATO DIRETTO E INDIRETTO la consulente dovrà effettuare ogni mese un ordine di almeno € 20,00.**
Mentre per i bonus riguardanti le qualifiche leader le condizioni di accesso al bonus sono indicate nella slide 12.

VANTAGGI E OPPORTUNITA' DELL'ISCRIZIONE

✓ Al momento dell'iscrizione al programma ottengo:

30% di sconto su tutti i prodotti del catalogo

Sconto fisso per autoconsumo, nel caso di persone che vogliono iscriversi al programma non per fare vendita ma per usufruire dei vantaggi promozionali del programma

Che in caso di vendita diretta rappresenta la percentuale di guadagno FISSO su tutte le vendite effettuate, anche sui prodotti in promozione.

FATTURATO DIRETTO*

***Fatturato diretto:** ottenuto tramite l'attività di vendita diretta con margine di guadagno fisso del 30% anche sui prodotti in promozione e la possibilità di ottenere i bonus/incentivi marketing sul mio stesso fatturato raggiungendo da sola, senza struttura, gli obiettivi previsti dal piano marketing. (in pratica sul mio lavoro diretto posso guadagnare due volte)

VANTAGGI E OPPORTUNITA' DELL'ISCRIZIONE

✓ Al momento dell'iscrizione al programma ottengo:

il mio personale link invito/codice consulente con il quale posso creare il mio team di consulenti, diventare capogruppo e iniziare a guadagnare sulle vendite effettuate dal mio team secondo le percentuali previste dal piano marketing. (FATTURATO INDIRETTO*)

L'attività di **CONSULENTE MALINKA** mi consente di essere contemporaneamente:

VENDITRICE e IMPRENDITRICE

***Fatturato indiretto:** ottenuto dalle vendite della mia struttura (la quale comprende tutte coloro che si iscrivono nel mio team tramite il mio link invito/codice consulente e tutte le loro iscritte, senza limiti di struttura) per ottenere gli extra-bonus percentuali previsti dal piano marketing sul fatturato delle consulenti del mio team.

VANTAGGI E OPPORTUNITA' DELL'ISCRIZIONE

✓ IL MIO SHOP ONLINE

Con Malinka è inoltre possibile avere un secondo link personale da fornire questa volta, non a potenziali consulenti ma, ai propri clienti, che conduce direttamente al sito, creando l'effetto di uno shop personale per ogni singola consulente, dove i clienti finali possono effettuare gli acquisti in piena autonomia a prezzo di catalogo e alla consulente viene riconosciuta sempre la stessa percentuale di vendita del 30% e in più il restante importo dell'ordine farà cumulo con il fatturato personale per il raggiungimento degli extra-bonus previsti dal piano marketing.

PIANO MARKETING PER FATTURATO DIRETTO

Prospetto guadagni consulenti su vendite dirette	
% GUADAGNO	TIPOLOGIA VENDITA
<ul style="list-style-type: none">• 30% fisso (sconto applicato ai prezzi di vendita)	<ul style="list-style-type: none">• Vendite dirette offline
<ul style="list-style-type: none">• 30% provvigione (percentuale applicata alle vendite a prezzo di catalogo che il cliente effettua autonomamente online tramite link invito personale della consulente allo shop)	<ul style="list-style-type: none">• Vendite dirette online
Premi vendita – <i>Extra Bonus</i> – <u>Piano Marketing A*</u>	
% GUADAGNO*	FATTURATO RAGGIUNTO
5%	€ 200,00 Qualifica Venditrice <i>Silver</i>
7%	€ 300,00 Qualifica Venditrice <i>Gold</i>
10%	€ 500,00 Qualifica Venditrice <i>Platinum</i>

*Fatturato raggiunto con le **vendite dirette offline** + le **vendite dirette online** (scorporate del 30% che viene dato come provvigione).

*L'extra bonus per qualifiche *Silver* e *Gold* può essere convertito come voucher d'acquisto, mentre il bonus per la qualifica *Platinum* può essere sia riscattato in ricevuta sia convertito in voucher.

PIANO MARKETING PER FATTURATO INDIRETTO

% Guadagno Fatturato di Gruppo

Upline Diretta - I Livello	7%
Upline Indiretta - II Livello	4%
Upline Indiretta - III Livello	3%
Upline Indiretta - IV Livello	2%
Upline Indiretta - V Livello- ∞	1%

Esempio di ripartizione bonus in struttura ad 8 linee					
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline diretta	1° livello	7%	41,89	2,93
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline indiretta	2° livello	4%	41,89	1,68
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline indiretta	3° livello	3%	41,89	1,26
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline indiretta	4° livello	2%	41,89	0,84
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline indiretta	5° livello	1%	41,89	0,42
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline indiretta	6° livello	1%	41,89	0,42
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline indiretta	7° livello	1%	41,89	0,42
ORDINE DI * Maria Esposito	Upline indiretta	8° livello	1%	41,89	0,42

CAMPAGNA PROMOZIONALE PERIODICA

L'azienda organizza:

- ✓ Promo contest che prevedono **omaggi e premi** su ordini minimi.
- ✓ Sconti promozionali su una selezione di prodotti, riservati alle consulenti.



PROGRAMMA EXCLUSIVE CLUB

Come entrare a far parte dell'exclusive club:

- ✓ Se per tre mesi consecutivi una consulente raggiunge una delle qualifiche *Silver*, *Gold* o *Platinum* può accedere all' **exclusive club** e avere la possibilità di scegliere premi e omaggi esclusivi da una lista di premi segreta a cui potranno avere accesso solo i membri **exclusive**.

E' IMPORTANTE CHE OGNI MESE DEI TRE FACENTI PARTE DEL PROGRAMMA CI SIA UNA QUALIFICA ALTRIMENTI NON SI POTRA' ACCEDERE.

Esempio: Programma 3 Luglio – Agosto - Settembre	
Luglio	Qualifica <i>Gold</i>
Agosto	no qualifica
Settembre	Qualifica <i>Silver</i>
Non ci sarà accesso al programma perché ad Agosto non c'è stata qualifica	

Esempio: Programma 3 Luglio – Agosto - Settembre	
Luglio	Qualifica <i>Gold</i>
Agosto	Qualifica <i>Platinum</i>
Settembre	Qualifica <i>Silver</i>
La consulente accederà al programma in quanto ogni mese ha ottenuto una qualifica. Per ogni mese facente parte del programma si può raggiungere la stessa qualifica o qualifiche diverse	

NB: Ogni anno ci saranno 4 programmi suddivisi in trimestri. Alla chiusura di un programma se ne apre un altro quindi dal momento dell'iscrizione per poter partecipare e concorrere al programma bisognerà attendere il primo nuovo trimestre che si attiverà.

COME OTTENERE LE QUALIFICHE LEADER

La consulente Malinka che raggiunge gli step di fatturato come da Programma Leader (sommato tra fatturato diretto e indiretto) e presenta determinate caratteristiche (*indicate in tabella) potrà accedere al programma leader

Fatturato	Extra bonus	Qualifica raggiunta
Fatturato € 5.000,00 (di cui FP € 50,00 mese corrente + ALMENO 2 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	2% (bonus min. € 100,00 – max € 199,98)	Junior Team Leader I livello (
Fatturato € 10.000,00 (di cui FP € 100,00 mese corrente + ALMENO 3 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	2,5% (bonus min. € 250,00 – max €374,99)	Junior Team Leader II Livello
Fatturato € 15.000,00 (di cui FP € 150,00 mese corrente + ALMENO 4 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	3% (bonus min. € 450,00 – max € 599,99)	Senior Team Leader I Livello
Fatturato € 20.000,00 (di cui FP € 200,00 mese corrente + ALMENO 5 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	3,5% (bonus min. € 700,00 – max € 874,99)	Senior Team Leader II Livello
Fatturato € 25.000,00 (di cui FP € 250,00 mese corrente + ALMENO 6 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	4% (bonus min. € 1.000,00 – max € 1.199,99)	Advanced Team Leader I Livello
Fatturato € 30.000,00 (di cui FP € 300,00 mese corrente + ALMENO 7 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	4,5% (bonus min. € 1.350,00 – max € 1.799,99)	Advanced Team Leader II Livello
Fatturato € 40.000,00 (di cui FP € 400,00 mese corrente + ALMENO 7 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	5% (bonus min. € 2.000,00 – max € 2.499,99)	Direttore Commerciale I Livello
Fatturato € 50.000,00 (di cui FP € 500,00 mese corrente + ALMENO 7 CONSULENTI ATTIVE IN PRIMA LINEA)	6% (Livello bonus min. € 2.500,00 – max € >)	Direttore Commerciale II Livello